

## ~MBA Communication Excellence~ Are you ready to succeed in your MBA program?

【合格者対象】 MBA入学前にケーススタディの訓練と学生生活に必要なクラス貢献スキルを一挙に習得！

### 対象

2018年にMBA入学が決定している合格者の方

2019年以降にMBAを目指しているアゴス受講生 (TOEFL Speaking 20点以上/IELTS Speaking 6.5以上)

まずは今年度合格された皆様、おめでとうございます!! 長きに渡る準備、本当にお疲れ様でした。  
いよいよ本当のスタートであるMBAの授業が始まりますが、現地での授業に対して不安に思っていないですか？

アゴス・ジャパンでは今年度合格者の皆様を中心にMBAの授業でメインとなるケーススタディに対して、その準備と訓練、また授業で生き残るための英語ディスカッション・スキルを養成する「MBA ComEx」を開講いたします。



皆様は、“Cold calling”という言葉を知っていますか？ 一般的には、電話勧誘という意味ですが…実はもう一つの意味として、欧米のビジネススクールなどで上の写真のように、講師がクラスで突然指名して意見や問題提議を述べさせるクラス参加の手法のことを言います。

日本では、答えを言わせることはあっても、意見や問題提議をさせることはないので、多くの方がとても苦労します。このクラスでは、講師が用意した下記A~Dのケースを通して、下記のスキルを実体験、身につけながら、これから始まるMBAのクラスへの準備をしていきます。

- Cold calling
- Teamwork, team discussion
- Case analysis
- Class discussion
- Presentation
- Case study report writing

などを通して、海外MBAを事前体験しながら、有効なコミュニケーションスキルを磨いていきましょう。

### ■ 取り扱うケース

#### A. Crucible - The Would-be Pioneer

##### Cross-cultural management

Here is Linda Myer's story of trying to bridge the cultural divide at SK Telecom, a South Korean company. She did not succeed - but who was at fault - Myers or SK Telecom?

#### B. Walmart's Response to Hurricane Katrina: Striving for a Public Private Partnership

##### Leadership and Managing People

In times of crisis, how can companies display the necessary leadership to prepare? And what role should there be for the private sector in emergencies?

#### C. Amazon.com, 2016

##### Strategy and Execution

Amazon has expanded rapidly due to a strategy emphasizing growth and market share over profits. But after posting a record loss in 2014, can the retail giant afford to maintain this business model, especially in the face of profitable competitors like Alibaba?

#### D. The Walt Disney Company

##### Leadership and Managing People

This case looks at how the Disney company developed itself to become the largest media company in the world. But can it broaden its scope against strengthening international competitors and find a new CEO who can lead the company to continue its success story?

まずは 体験授業に  
ご参加ください！

日程： 2/15(木)、2/22(木)、3/9(金)、3/20(火)

時間： 各 19:30~21:00



講座詳細は裏面

## ■カリキュラム

講座内容	<b>全4ケース</b> ・1ケース（3時間×2） ・1ケース毎のお申し込みが可能です。	
受講料	<b>4ケースパッケージ ￥129,600 (税込) 1ケース ￥38,880 (税込)</b> <small>※未消化コンサルティング分を充当することが可能です。詳細はお問い合わせください。          ※当コースのみの受講の場合は、初回の受講登録料は不要です。</small>	
日程	ケース	時間
	A	4/1 (日) 18:00 - 21:00、 4/8 (日) 18:00 - 21:00
	B	4/15 (日) 18:00 - 21:00、 4/22 (日) 18:00 - 21:00
	C	4/29 (日) 18:00 - 21:00、 5/13 (日) 18:00 - 21:00
	D	5/20 (日) 18:00 - 21:00、 5/27 (日) 18:00 - 21:00

担当講師:

**Kevin Knight**



Dr. Kevin Knight (PhD in Linguistics, MBA, MPIA) has eight years of experience as an MBA/graduate school admissions counselor (onsite and online) in Japan. In AGOS, his primary focus is preparing clients to communicate effectively in admissions interviews. His doctoral research on leadership communication (i.e., discourse) was primarily under the supervision of Emeritus Professor Christopher Candlin, who is a globally recognized expert in the professional communication field.

### Congratulations on being admitted to an MBA program!

You have just taken your first step to acquiring an MBA. However, do you have any idea about how hard it will be to pass your MBA classes and be awarded an MBA degree?

**Do you understand the communication** challenges that you will face in your MBA program overseas?

**Are you prepared to work together** and compete with your highly qualified MBA classmates?

**Do you know how to collaborate** effectively with your professors?

**Are you ready to analyze and debate** business case studies alone and with others?

MBA ComEx is here to help you to take the next step to success! In MBA ComEx, you will work with other MBA applicants to analyze and simulate challenging situations with students and professors. And throughout the course, **you will create a personalized strategic communication plan** to help you succeed inside and outside of the classroom! **Be prepared before you go abroad! Get ready for the race in MBA ComEx!**

**Kevin Knight**



Maximize Your Value

株式会社 アゴス・ジャパン

〒150-0031 東京都渋谷区桜丘町18-4 二宮ビル

TEL : 03-3463-1343 FAX : 03-3463-2208

URL : <http://www.agos.co.jp>